

Contratação Pública - O Ajuste Direto

Objetivos Gerais

Este curso tem como objetivo capacitar os formandos para a operacionalização do procedimento de Contratação Pública “Ajuste Direto”, numa perspetiva prática e enquadrado no contexto das plataformas eletrónicas

Objetivos Específicos

No final deste curso os formandos estarão aptos a:

- Operacionalizar o procedimento de Contratação Pública “Ajuste Direto”;
- Analisar e enquadrar-se no contexto das plataformas eletrónicas.

Destinatários

Este curso destina-se a todos os profissionais de vários sectores envolvidos e com responsabilidades ao nível de contratos públicos

Pré-requisitos

Os pré-requisitos necessários para frequentar este curso são:

- Ter acesso a um computador ou um tablet com ligação à Internet e um browser (programa para navegar na web), como o Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer.
- Pode aceder ao curso a partir de qualquer computador (por exemplo, em casa e no escritório), tablet ou smartphone.

Carga Horária

7 horas

Conteúdo Programático

Módulo 0 – Apresentação de Plataforma e Método de Utilização

Módulo I – Introdução a Aspetos Gerais

- Contextualização do CCP;
- Tipos de contrato e respetivos limiares;
- Fundamentação para a escolha dos procedimentos em função de critério valor e critério material;
- Artigo 27º do CCP - Escolha do ajuste direto para a formação de contratos de aquisição de serviços.

Módulo II - Considerações sobre o Ajuste Direto e Peças Processuais

- Limites e restrições ao convite a entidades fornecedoras;
- Preço base e preço anormalmente baixo: conceitos e implicações práticas;
- Caderno de encargos. Atributos e Termos e Condições, Considerações gerais;
- Construção do modelo de avaliação de propostas: critérios de adjudicação;
- O convite do procedimento e respetivo conteúdo.
- Modelos tipo.

Módulo III - Tramitação procedimental desde a disponibilização das peças concursais até à formalização do contrato

- Disponibilização das peças concursais;
- Esclarecimentos e retificações;
- Erros e omissões: conceitos e implicações;
- Análise de propostas: motivos de exclusão;
- Negociação: quem está excluído e quem está incluído na negociação;
- Audiência prévia;
- Decisão de adjudicação: Documentos de habilitação, caução e contrato;
- Causas de não adjudicação.

Metodologia

Este curso tem sempre presente o formador, que irá mesmo dar a formação presencial através da plataforma.

O Formando pode intervir juntamente com o formador ou com os restantes formandos tal como faz na sala de aula.

As apresentações e exercícios serão sempre disponibilizados pelo formador no final de cada sessão de formação.

No final do curso receberá um Certificado de Formação Profissional caso frequente pelo menos 90% das aulas, realize os trabalhos e os testes propostos, participe nas discussões online e tenha avaliação final positiva.

Esta formação é certificada e reconhecida.