

Direito Bancário e Sociedades Comerciais

Objetivos Gerais

Neste curso serão abordadas as temáticas associadas mais diretamente ao contexto do direito bancário, ramo específico do direito, bem como serão abordadas questões essenciais relacionadas com contratação e garantias com clientes, nomeadamente Sociedades Comerciais, com isto pretendendo-se dotar os participantes do conhecimento fundamentais nestas matérias.

Objetivos Específicos

No final desta ação os formandos estarão habilitados a:

- Conhecer o essencial do direito bancário;
- Saber da sua aplicabilidade em matérias específicas;
- Conhecer regras contratuais gerais na relação com clientes;
- Conhecer as tipologias e força das garantias associadas aos contratos;
- Conhecer as boas práticas de gestão na matéria versada.

Destinatários

Dada a abrangência da matéria este curso será útil a profissionais bancários com responsabilidades nas áreas comerciais, de assessoria jurídica, de compliance e de auditoria.

Pré-requisitos

Os pré-requisitos necessários para frequentar este curso são:

- Ter acesso a um computador ou um tablet com ligação à Internet e um browser (programa para navegar na web), como o Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer.
- Pode aceder ao curso a partir de qualquer computador (por exemplo, em casa e no escritório), tablet ou smartphone.

Carga Horária

24 Horas

Conteúdo Programático

Módulo 0 – Apresentação de Plataforma e Método de Utilização

Módulo I – O direito no contexto bancário

- Direito e direito bancário: definições, obrigações, aplicação;
- Práticas bancárias versus direito bancário;
- O papel da assessoria jurídica em contexto bancário.

Módulo II – Matéria específica no âmbito do direito e práticas bancárias

- A questão do sigilo bancário;
- A questão do compliance;
- Gestão de reclamações;
- Gestão do incumprimento;
- Gestão da informação: preçário;
- Processos disciplinares;
- A “nova” questão da proteção de dados pessoais.

Módulo III – Relação com clientes. A questão contratual

- A importância da standardização;
- A importância do processo de abertura de conta;
- Grandes tipologias de contratos: Particulares e Sociedades.

Módulo IV – A questão das garantias na relação com clientes

- Crédito com garantia, crédito sem garantia;
- Tipologias de garantias;
- A força das garantias em caso de incumprimento;
- Processos de recuperação de crédito.

Módulo V – Conclusões, encerramento e debate

Metodologia

Este curso tem sempre presente o formador, que irá mesmo dar a formação presencial através da plataforma.

O Formando pode intervir juntamente com o formador ou com os restantes formandos tal como faz na sala de aula.

As apresentações e exercícios serão sempre disponibilizados pelo formador no final de cada sessão de formação.

No final do curso receberá um Certificado de Formação Profissional caso frequente pelo menos 90% das aulas, realize os trabalhos e os testes propostos, participe nas discussões online e tenha avaliação final positiva.

Esta formação é certificada e reconhecida.